

- ◆好きですこの店「ビューティーショップまつざかや」
- ◆ハツラツ商店街「歳末イベントin北区」
- ◆物品入札制度の変更・勤労者サービスセンター「夢起業塾開講」のお知らせ
- ◆中小企業応援団「(社)王子青色申告会」
- ◆北区景況調査
- ◆会社TODAY「(株)北斗金属工業」
- ◆北区インフォメーション



## ビューティーショップ まつざかや

### リピーターに支えられた かかりつけの化粧品店

戦後の焼け跡の中から始まった「滝野川市場通り商店街」。ここに店を構えて約50年のビューティーショップまつざかやは、針や糸が中心の小間物屋からスタートしました。「母が始めた店で当時は何でも扱いましたが、だんだん、よく売れる化粧品にシフトしてきました。現在は、化粧品の販売を中心にエステやメイキャップも行っていて、女性にとつての『かかりつけ』の化粧品店を目指しています」と社長の松坂さん。



社長の松坂典良さんと奥さんの芳江さん。二人で店を切り盛りしてきたが、最近はお子さんも強力なパートナー。

まつざかやの特徴は、専門店ならではのカウンター販売に力を入れているところ。最近ではドラッグストアやスーパーで化粧品を買った人が増えていて、全国的に専門店の売り上げが下がり厳しい時代ですが、まつざかやではベテランの専門スタッフ6人がいて、数多くのリピーターを惹き付けています。「化粧品を買うのはまつざかやで」と、転勤や結婚で地元を離れてもわざわざ遠くから訪れるお客さ

まも多いのだとか。「『すべてのお客様をより美しくする』が店の方針。安さではない『利』をお客さまに感じてもらうようつとめています」。店内でエステを始めたのも、そうした思いから。「エステティックサロンのゴージャスさはないけれど、利用する商品の質やスタッフの技術は確かなもの。自信を持っておすすめできます」。



板橋駅から徒歩5分。6年前改装した店内は明るく清潔感がある。

### スタッフのきめの細かい接客が 顧客の心をとらえる

店内に入ると、明るく気さくなスタッフが迎えてくれます。取り扱う商品はコスメテコルテ、アルビオン、トワニーなど有名国内ブランドが主。ブランドごとに詳しい専門スタッフがいて、無料で最新の肌診断機によるお肌のカウンセリングを受けられます。肌状態に合った化粧品を選んでもらえるので、毎日使ったあとの効果にも期待がもてます。「化粧品はそれぞれの肌理論によって作られていますから、適切な量を正しく使うことが大事。きれいになったことを実感してもらうため

### ビューティーショップ まつざかや

〒114-0023 北区滝野川7-28-9  
TEL.3916-2607  
営業時間/9:30~20:00  
定休日/毎月4、14、24日  
<http://homepage2.nifty.com/bs-matsuzakaya/index.html>



### 中小企業診断士から見たお店

北区経営アドバイザー 加藤 毅



まつざかやで特筆すべきは、従業員の意識の高さです。きめ細かく丁寧なサービス、清潔で感じの良い店舗づくりなど、随所にお客様に対する「もてなしの心」が感じ取れます。しかし「もてなしの心」が従業員に醸成されているのは偶然ではありません。経営者が従業員と意識共有をしようと積極的に取り組んでいることが、いい結果をもたらしているのです。例えば、まつざかやでは昨年の問題点、目指すべき姿、行動目標などを「〇〇年まつざかやの方針」として年ごとに作成しています。従業員に配布され、ミーティングなど年間を通じて活用されます。経営者が進むべき方向を明確にし、それを受けて従業員が各々に努力するという好循環が実現されています。一般に中小企業では、経営者の思いを従業員に伝える努力をしていないケースが多くみられます。顔を合わせる機会が多いので、経営者の意思が伝わっていると誤解がちです。しかし一緒に仕事をするだけでは、経営者のビジョンや目標などは従業員には伝わりません。経営者は自身の思いや目標を明文化し、従業員に意識的に伝える努力が必要なのです。

に、そうした使用法をきちんとお伝えし、正しく使ってお手伝いをするのがわれわれのつとめだと思っています」。希望者に届く毎月のDMでは、セールの案内のほかに各スタッフからのメッセージが。アットホームな雰囲気伝わります。「気持ちよく買い物をしていただけるよう、目配りや気配り、心配りを大事にして、これからもお客さまの美容のお手伝いをしていきたいですね」。

ご存知ですか？

# 中小企業応援団

あなたの事業応援します！ 個人事業者のサポーター **青色申告会**

## 社団法人 王子青色申告会

〒114-8503 北区王子1-11-1北とびあ12階  
Tel. 5390-1188 Fax.5390-1190 URL <http://www.ohjiairo.org/>

青色申告会は戦後の税務行政がまだ混沌とする中、「正直者がバカをみない」ための誠実な納税者の団体として、昭和25年に個人事業主が集まり、自主的につくられた団体です。以来、会員の持ち寄った会費と役員らの献身的な努力の提供により、税制改正要望運動を展開し、不合理、不公平を是正し、個人事業主のため

の数多くの成果を勝ち取って発展してきました。

会発足57年を経過し、青色申告会は時代のニーズを的確に捉えた各種運動と会員サービスを展開し、現在では北区で6000人の様々な業種、業態の方が加入し、互いに研鑽に励んでいます。あなたもぜひご利用になってください。

### 青色申告会の活動

#### 記帳・決算指導

事業を始めたばかりで記帳の仕方がわからない方、経営の実態を把握するために複式簿記での記帳をお考えの方、消費税に対応した記帳を行いたい方などに青色申告会が親切にご指導します。減価償却の計算や青色申告決算書についての質問にもお答えします。



#### 会員福利事業

個人事業者が安心して事業、生活ができるように各種共済制度を取り扱い、万が一事故が起きた場合と将来に備えます。

#### 税制改正運動

青色申告者、青色申告会会員の声を集約し、国や東京都に積極的に提案していきます。



#### 源泉徴収・年末調整指導

専従者や従業員がいる方は、源泉徴収と年末調整を行う必要があります。青色申告会では、源泉徴収や納付書の作成についてご指導します。

#### 親睦レクリエーション

国内、海外旅行の各種レクリエーションを実施して会員同士の親睦を図っています。



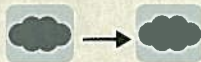
#### 各種相談業務

事業や暮らしのうえでの様々な問題や、法律が絡む問題などについて、専門家に相談することができます。

## 北区景況調査

北区では、区内中小企業に対する「景況調査」を年4回実施しています。  
調査時期 平成19年7月～9月

### 製造業



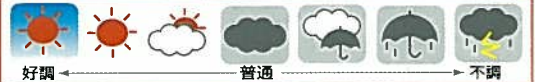
売上額・受注残・収益はいずれも減少を強めた。価格面では、販売価格、原材料価格とも横ばい。資金繰りはわずかに改善した。借入難易度はやや厳しい状況に転じ2期ぶりにマイナスとなった。設備投資では、「実施した」企業は前期並であった。

### サービス業



売上額・収益とも横ばい。価格面では、料金価格は横ばいだったが、材料価格は上昇傾向が弱まった。資金繰りはやや悪化したが、借入難易度は大幅に厳しさが和らいだ。設備投資を「実施した」企業、「借入れをした」企業ともに前期並みの水準であった。

### スポットくん 景気予報



### 小売業



売上額、収益ともに大きく改善し、特に収益は近年で最も高い水準に並んだ。販売価格は幾分持ち直し、仕入価格も増となった。資金繰りは2期連続の悪化となった。

### 建設業



売上額は大幅増加となり、3期連続ぶりにプラスに転じた。また、収益、施工高はともに大きく改善した。請負価格は横ばいの一方、材料価格は3期続けて上昇し、依然高い水準で推移している。資金繰りは大幅に厳しさが和らいでいる。引き続き北区が全都との比較でも大きく上回っている。

## ◆平成20年度契約分から入札制度が変わります。

### ◆入札前の説明会を廃止します。

全ての入札案件で入札前の説明会を廃止して、書類を直接お渡しするか、郵送でお渡しする方法に変更します。指名業者の方には、契約係から電話またはFAXなどで書類受取り指定日時、場所、方法をお知らせします。

入札参加希望の申込には、北区の入札参加資格をお持ちであることが前提となります。また、募集条件は営業種目で限定されますので、登録されている営業種目と資格の有効期限をご確認ください。

### ◆入札案件の参加事業者を募集します。

委託や賃借契約については、入札参加者を募集し、原則として希望者の中から指名する方法に変更します。入札案件を事前に公表しますので、入札参加を希望する事業者の方は、「物品指名希望申込書」を募集期間内に契約係窓口へ提出してください。

なお現在、1回目の募集を下記のとおり行っています。

なお現在、1回目の募集を下記のとおり行っています。

案件公表場所	<ul style="list-style-type: none"> <li>東京電子自治体共同運営電子調達サービスの入札情報(お知らせ情報)</li> <li>北区公式ホームページ及び契約管財課契約係掲示板</li> </ul>
募集期間	平成19年12月4日(火)～19年12月28日(金)
物品指名希望申込書提出場所	北区役所契約管財課契約係窓口投函箱

※物品指名希望申込書は、インターネットの東京電子自治体共同運営電子調達サービスまたは北区HPよりダウンロードしてください。

### ◆次回の入札案件公表について

第2回目は平成20年1月17日(木)に公表します。以降は、毎月7日、17日、27日(土・日・祝日等の場合は翌日)の公表となりますので、案件・募集期間をご確認ください。

問い合わせ先 北区契約管財課 契約係  
Tel. 3908-8695

## 勤労者サービスセンター会員募集中!

1人月額500円



北区勤労者サービスセンターは、区内の中小企業に働く皆さんの福利厚生を応援しています。わずかな経費でいろいろな福利厚生が実現できるこの機会をぜひご利用ください。従業員の余暇が充実すれば、きっと仕事にも役立ちます。もちろん、個人事業主の方や財団・社団法人、病院、学校等の団体も入会できます。

問い合わせ先 (財)北区勤労者サービスセンター 北とびあ10階 Tel. 5390-1242  
<http://www.kksc.or.jp/>

## [夢起業塾]開講 ～ビジネスプラン完全マスター～

本気で起業を考える人のための起業塾。

夢を夢で終わらせない! 未来をリアルにプランニングする、そこから本当の起業がスタートします。

	日程	講義内容
1	1月12日(土)	起業家マインドって何だ?
2	1月19日(土)	事業フレームづくりの手法
※	1月26日(土)	希望制 無料個別指導
3	2月 2日(土)	パターン別開業の知識
4	2月 9日(土)	開業リスクを分析する
5	2月16日(土)	ビジネスプラン発表大会

- ◆対象 北区起業家支援セミナー初級編修了生又は同等の方(事業コンセプトが出来上がっている方に限る)
- ◆場所 北とびあ9階 会議室
- ◆講義時間 9:30～16:30
- ◆定員 40名(先着順)
- ◆保育 1歳以上の未就学児
- ◆申込締切 北区起業セミナー修了生1月7日(月) 修了生以外12月27日(木)

◆費用 1万円(テキスト代)

◆問い合わせ・申込先 産業振興課 産業情報センター  
Tel. 5390-1237 Fax. 5390-1141





# ハツラツ商店街



来て!見て!ウチの商店街

## 街を彩る商店街 イルミネーション

区内のJR駅前を近隣の商店街が、イルミネーション装飾しています。冬空の下、幻想的な光の芸術を楽しんでみてはいかがでしょうか。



JR赤羽駅東口駅前、赤羽商店街連合会



JR十条駅北口駅前、十条銀座商店街振興組合



JR板橋駅東口駅前、滝野川さくら通り商栄会

## 王子狐の行列



大晦日の夜、王子装束履のもとに関東一円から多くの狐が集まり、王子稲荷神社に参詣したという伝説があり、浮世絵にも描かれています。この逸話を再現しようと平成5年から地域の人によって「王子狐の行列」が行われ、ふるさとを伝えていく行事として親しまれています。今年で15周年を迎えます。

スケジュール

12月31日(月) 22:30 装束稲荷神社(北区王子2-30-13)にてかがり火年越し  
22:50 鏡割

平成20年1月1日(火)午前0時「王子狐の行列」出発  
→北本通り→権現坂→森下通り商店街右折→  
0時45分頃王子稲荷神社(北区岸町1-12-26)到着

参加方法：原則事前申込。(下記へお問い合わせください)

問い合わせ先：王子狐の行列の会 Tel. 3911-5008(マツヤ) Tel. 3911-2227(菊秀)



名所江戸百景 王子装束履の  
木大晦日の狐火割川伝直画  
北区飛鳥山博物館所蔵

## 商店街お楽しみイベント情報!



参加商店街名・(地域)	イベント名	目玉	開催期間
十条富士見銀座商店街振興組合 (十条仲原2丁目周辺)	歳末福引大売出し	お買い物券20,000円10本。 キャラクタードールのライトアップ	11/20~12/25
東十条銀座商店街協同組合 (神谷1丁目・東十条3丁目周辺)	歳末福引大売出し	特賞日帰りバス旅行10組・現金つかみ取り。 12/2銀座祭りでおしるご配布	11/23~12/24
十条中央商店街振興組合 (上十条1丁目・中十条2丁目周辺)	'07歳末福引大売出し	特賞日帰りバス旅行10組 1等北区内共通商品券10,000円・空くじなし	11/26~12/23
赤羽西口本通り商店会 (赤羽西1丁目・2丁目周辺)	歳末大売出し及び ガラガラくじ抽選会	特賞旅行券10,000円10組・ディズニーランド券。 23日抽選会	12/1~12/23
十条仲通り商店会 (上十条2~3丁目・十条仲原1丁目周辺)	歳末大売出し	特賞日帰りバス旅行10組・エコバッグ・空くじなし。 街路灯ネットイルミネーション	12/1~12/25
上十条一丁目本通り商店街 (上十条1丁目周辺)	歳末感謝セール	特賞商品券10,000円10本	12/1~12/28
田端駅通り商店街振興組合 (田端1~2丁目周辺)	りゅうのすけくん歳末セール	特賞日帰りバス旅行5組・1等以下金券多数・ 空くじなし	12/15~12/25
赤羽中央街商店街振興組合 (赤羽1丁目周辺)	新春お宝銭セール	お宝銭袋で、金券・特製酒・グッズが当たる。 オリジナルカレンダー配布	2008年1/1~1/15
上十条一丁目本通り商店街 (上十条1丁目周辺)	新春もちつき大会	水道局王子営業所で開催。餅・おこわを、 配布券と引換え(販売も有)	2008年2/3
桐ヶ丘商業協同組合 赤羽台団地商店街・赤羽八幡共栄商店会 (桐ヶ丘1丁目・赤羽台1、3丁目周辺)	第4回桜まつり	緑道公園にて15自治会と合同で開催。 イベントは29・30日で、出店・ビンゴ大会・ カラオケ・踊り	2008年3/21~3/31

会社

いきいき企業クローズアップ

TODAY

現場で役立つ製品を  
柔軟な発想力で開発、販売

# 株式会社 北斗金属工業

## 顧客の声を重視した製品づくり

昨今の建設現場で欠かせないのが、コンクリートに穴をあけて金具(アンカーボルト)を取り付ける工程。硬いコンクリートに人力でアンカーを打ち込むため、作業する人の負担が大きければかりでなく、人によって強度にばらつきが出たり、まっすぐ打ち込むことが難しいなどの問題がありました。

これらを解決する商品がないことに注目したのが、北斗金属工業の社長、菅野氏です。もともと特殊ネジの製造・販売から始め、テレビやパソコン用ブラウン管のプレス部品の加工・販売を経て建築関係の仕事を受けるようになった菅野氏は、何度も建築現場に行き、仕事をする人たちの生の声を聞いて、何が必要とされているかを考えていました。



代表取締役の菅野征人氏。1970年に、営業マンとしての経験を糧に特殊ネジの製造・販売から起業。地下工事で必須の漏水対策に利用する、コンクリート打ち継部止水版「アクアシャット」、水の浸入を防ぐ「ホクトリング」なども開発。

「すでに様々なタイプのアンカーが開発され、数多くの種類がありました。ですが、実際に現場で利用している人たちの話を聞いて、何が問題なのか徹底的に分析し、それを解決する手段を、従来の常識にとらわれずに考えました」と菅野氏。そして、新たな商品「イスピーアンカー」が開発されたのです。



イスピーアンカー(左2本)と従来品。

## 建築現場のニーズを敏感にキャッチし成功

「イスピーアンカー」は、コンクリートに入る先端部分と逆の頭部部分の形に工夫があります。

頭部部分は従来のように丸くせず六角形にしたため、市販の電動工具に取り付け、アンカーを回転させながらコンクリートにねじ込むことが可能に。人力で打ち込む必要がないため、作業する人への負担が少なく、強度のばらつきも出ません。「現場の人たちが喜んでくれる商品を作りたい」という菅野氏の思いが、ひらめきと工夫を産んだ結果です。



## 株式会社 北斗金属工業

〒114-0013 北区東田端2-7-6  
TEL.3800-1511  
<http://www.hokut.com/>



## 中小企業診断士から見た会社

北区経営アドバイザー

高橋文平



菅野社長は、古武士の風格を持った企業家で、質実剛健である一方、常に現場の視点に立った細かい感性を持って事業に取り組む研究者でもある。その取り組み姿勢から、数々の特許取得製品を生み出してきた。経営者の持つべき能力としての先見力、創造力、企画力、決断力、そして、何よりも重要な実行力を合わせ持った企業家である。

本誌に紹介された製品以外に、セパレータ保持機具「スクリュービット」、漏水防止用具「アクアシャット」、浸水防止用接着用具「ホクトリング」等々がある。これらは、菅野社長が現場のニーズから開発したものであり、二人のご子息がそれぞれ設計、販売の面でささえてきた。今後、これらの製品が、一層多くの方々に活用できるようにすることと、常に現場の視点に立った更なる挑戦、事業発展を期待する。

一方、先端部は、コンクリートにめり込んで広がったあとひっつかかる形状です。これは商品そのものに必要な強度を上げることが追求した末に出たアイデアです。販売前の公的機関の引き抜き強度のテストでは、コンクリートごと抜けるという従来では考えられない強度を証明したほど。現在、多くの建築現場で活躍が期待されています。現場で働く人々という、真の顧客のニーズに応えた商品を次々開発、販売している菅野氏。今後は、「インターネットでの発信を充実させて、より広い販売先を開拓していきたい」と話す。

## 平成19年度 北区未来を拓くものづくり表彰

外部有識者等による審査会を経て、受賞企業11社(者)を決定しました。  
表彰式は、平成20年1月22日(火) 14:30~早稲田大学井深大記念ホールで行われます。(入場自由)

### 新製品・新技術部門 6社

(中小企業ならではの知恵と経験と技術を生かしたものづくりに取り組んでいるもの)

(株)石山製作所	改良型圧電トランス式除電器の開発
(株)日乃本錠前	TSA公認連結錠前式ディンプル錠
(株)台東機械	タオル冷却スプレー「れいこさん」
東京電装(株)	デジタル行先表示器
(株)新盛インダストリーズ	モバイルプリンタHALLO DaVinci
(株)東京理工舎	非接触給電システム

### 技能者・技術者部門 5名

(優れた技能・技術を有している個人を対象とし、これからの北区産業を担う技能者・技術者)

佐藤 茂(ニューコーガイ(株))
橋口 雅彦(株)日乃本錠前
小島みゆき(株)アドフォス ケーキスタジオ東京パーティ
小高 武(株)大塚楽器製作所
下 秀行(有)しも鉸り製作所

(順不同・敬称略)

### 地域協働・地域貢献部門

(本来の業務を超えて幅広い分野で地域や社会に貢献している企業。または地域から評価されている企業)

本年度は該当企業なし



昨年度、技能者・技術者部門を受賞された増子ユリ子さん(株)王子デザイン)が、東京都優秀技能者(東京マイスター)知事賞を受賞されました。

## 東京都中小企業両立支援 推進助成金のお知らせ

「とうきょう次世代育成サポート企業」に登録した300人以下の労働者を雇用する中小企業等に、両立支援体制の整備に係る経費の一部を助成します!詳細については、下記ホームページをご覧ください。

助成対象	助成金額(1社1回限り)
①社内の両立支援を推進する責任者の設置	40万円
②社内の意識啓発等に係る経費	助成率1/2 上限10万円
③社内のルール作りに係る経費	助成率1/2 上限10万円
④育児休業取得者の代替要員の雇用に係る経費	助成率1/2 上限1人あたり150万円(1社につき育児休業取得者3人まで)
※国の「両立支援レベルアップ助成金代替要員確保コース」との併用はできません	

問い合わせ先

東京都労働相談情報センター 池袋事務所  
豊島区東池袋4-23-9 Tel. 5954-6501

HP「TOKYOはたらくねっと」  
<http://www.hataraku.metro.tokyo.jp>

## 北区商店経営塾

受講生募集!

### アイデア勝負!めざせ商売上手!

アイデアづくり、アイデア出し、アイデア発信方法など、創造性を活かして、お客様に支持されるお店づくりをめざしませんか。商店経営に役立つ情報・ヒントが満載です。また、グループワークを通して異業種や他の商店街の方との意見交換の場としても活用いただけますので、ぜひご参加ください!

対象	北区内で商店を営む経営者及び従業員・商店街関係の仕事をしている方
講師	(株)タップクリエート 二瓶 哲氏・黒岩圭祐氏
日程	1月17・24・31日、2月7日、3月6日 (※2月8~29日のうち2日程度個店への巡回指導あり)
内容	公開講演会、講義など
会場	北とびあ 会議室
定員	30名(先着順)
費用	無料(教材費として1000円)



問い合わせ・申込先

〒114-8503 (住所不要) 産業振興課産業振興係  
Tel. 5390-1234~5 Fax. 5390-1144

所定の「受講申込書」にご記入のうえ、FAXか郵送で1月11日(金)(必着)まで。申込書は産業振興係窓口にあります。電話による請求や北区ホームページからもダウンロードできます。